

В настоящее время проблема трудоустройства выпускников является очень актуальной. Одним из факторов, затрудняющих трудоустройство молодых специалистов, является их неподготовленность к выходу на рынок труда. Поэтому в колледже существует программа «Профессиональное самоопределение студентов», направленная на адаптацию обучающихся к рыночной среде.

{spoiler title=Профессия «Страховой агент» opened=0}

Страховой агент — перспективная профессия с давними историческими корнями. Еще в древние времена сложилась практика страхования крупного недвижимого имущества. В современном мире растет уровень благосостояния людей, у многих есть ценное движимое и недвижимое имущество, не говоря уже об общечеловеческих ценностях: здоровье, жизни.

Страховой агент выполняет полезную для общества работу, поскольку позволяет человеку чувствовать себя защищенным от непредвиденных обстоятельств (при пожаре, потере имущества, при потере здоровья и т.д.) и гарантирует получение материальной компенсации.



ТРЕБОВАНИЯ К ПРОФЕССИИ:

- образование не ниже полного среднего;
- активность и коммуникабельность;
- клиентоориентированность и стрессоустойчивость;
- здоровый организм;
- требуемый возраст — от 18 лет;
- нет ограничений по теневой принадлежности;
- опыт работы — не важен;
- уровень зп не ограничен;
- можно работать как в офисе, так и удаленно;
- рабочий график — свободный.

ОСНОВНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ:

- активный поиск и привлечение клиентов;
- формирование собственной клиентской базы;
- разъяснение клиентам условий страхования;
- консультирование, помощь клиентам при выборе страховых продуктов;
- заключение договоров страхования имущества, автотранспорта, медицинского страхования и др.



ПРИМЕР ВАКАНСИИ

Страховой агент
от 30 000 до 100 000 руб. на руки
Иркутск

Основные обязанности:

- Активный поиск и привлечение клиентов;
- Формирование собственной клиентской базы;
- Разъяснение клиентам условий страхования;
- Консультирование, помощь клиентам при выборе страховых продуктов;
- Заключение договоров страхования имущества, автотранспорта, медицинского страхования и др.

Требования:

- Образование не ниже полного среднего;
- Желание работать «на себя»;
- Стремление освоить новую профессию;
- Активность и коммуникабельность;
- Клиентоориентированность и стрессоустойчивость;
- Опыт работы не обязателен;
- Опыт в прямых продажах, недвижимости, автобизнесе, туризме — Бонус преимущество!

03.04.2018 года в Правовой колледж был приглашен сотрудник «Росгосстраха» А.А. Полухомиди. Александр Христович, прочитал теоретический материал с примерами из практики, затем провёл дифференцированный зачет. Студентам, участвующим в этом обучении, будут выданы свидетельства «Агент страховщика».



{/spoiler} {spoiler title=Профессия «Медиатор» opened=0}

Медиатор — независимое физическое лицо, которое выступает посредником между сторонами, организовывая коммуникацию для разрешения споров. Будет своей деятельностью на профессиональной или на не профессиональной основе.

Цель деятельности — способствовать разрешению споров, в том числе экономических, семейных, трудовых и других.

ОСОБЕННОСТИ ПРОФЕССИИ

Медиатору запрещается разглашать сведения о проводимых процедурах.

По соглашению сторон к разрешению спора могут привлекаться несколько медиаторов.

Стоимость услуг медиатора должна быть предусмотрена в соглашении сторон.

Медиатор встречается с каждой из сторон, организовывая процесс переговоров и старается, чтобы спор был урегулирован в кратчайший срок.

Деятельность медиатора не может быть предпринимательской.

Государственные и муниципальные службы не вправе быть медиаторами.

После передачи спора в суд для альтернативных процедур могут привлекаться только медиаторы профессионалы.

УСЛОВИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕДИАТОРА

1. На непрофессиональной основе:
 - совершеннолетие;
 - дееспособность (полная);
 - отсутствие судимости.
2. На профессиональной основе:
 - возраст специалиста от двадцати пяти лет;
 - высшее образование;
 - дополнительное профессиональное образование.

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

- Плюсы:**
- профессия медиатор в большинстве случаев предполагает свободный график работы;
 - медиатор, не правильно, не предлагает решение по спору, а занимается налаживанием коммуникации между сторонами;
 - достойный заработок;
 - знакомства и связи.
- Минусы:**
- необходимость возмещения убытков и морального вреда сторонами спора, если они наступили в результате действий медиатора;
 - СМГ запрещено регламентировать медиаторов, которые не прошли дополнительное профессиональное обучение, то есть профессиональные медиаторы имеют конкурентное преимущество перед не профессионалами;
 - трудности с поиском клиентов.

МЕСТО РАБОТЫ

Частная практика проведения процедур медиации или работа в компаниях, занимающихся проведением процедур медиации.

ВАЖНЫЕ КАЧЕСТВА

- коммуникабельность;
- открытость и разумная простота;
- непредвзятость;
- честность может и не быть, но с психологом обязана.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ

- организация и ведение переговоров;
- умение найти оптимальный подход к представителям спорящих сторон;
- обладание техникой проведения процедур медиации.

ОПЛАТА ТРУДА

Деятельность медиаторов считается некоммерческой, и стоимость услуг определяется сторонами спора в соглашении.

При определенных обстоятельствах медиатор может рассчитывать на существенный доход, но рынок медиации на данном этапе развития маленький, что предполагает трудности в поиске клиентов.

Диапазон зарплат на 17.04.2018

Россия 30000—150000 р.

СТУПЕНЬ КАРЬЕРЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Не профессиональный медиатор не может рассчитывать на карьерный рост, в связи с запретом работать в компаниях по проведению процедур медиации. Профессиональный медиатор вправе рассчитывать на должностной рост в соответствующих компаниях, вплоть до руководителя.

Медиатор, являясь опытным психологом, может в любой момент сменить направление деятельности на то, в котором нашла психолога незаменима.

ИНТЕРЕСНЫЕ ФАКТЫ

Процедуры медиации в том или ином виде применялись, начиная с древних времен. Протоипы медиаторов во все времена считались уважаемыми и почитаемыми людьми, которые порой могли предотвратить войны.

В российской действительности профессия медиатора практически не развита, но имеет широкие перспективы в связи с увеличением споров, в том числе между субъектами экономической деятельности.

В развитии процедур медиации крайне заинтересовано государство, которое таким образом может снизить загруженность судов.

27 марта 2018 года в Правовой колледж РУТ был проведен семинар по теме «Медиация как профессия, привлекающая применение». Приглашенная специалист-психолог выступила Ветлюнская Мария Викторовна — психолог, медиатор, юрист. Студенты смогли узнать об особенностях этой профессии, задать интересующие их вопросы.



Профессиональное самоопределение

Автор: Дмитрий Филиппов
07.09.2018 14:33 - Обновлено 21.02.2019 16:58

{/spoiler} {spoiler title=Профессия «Андеррайтер» opened=0}

Андеррайтер в страховании – это лицо, которое анализирует риски и принимает решение по целесообразности перестрахования (страхования) человека или объекта. Андеррайтер в страховании также занимается образованием страхового портфеля.



РАБОЧЕЕ МЕСТО

Благодаря использованию облачных технологий рабочее место андеррайтера может быть организовано практически на любом компьютере с доступом в интернет. Возможно использование труда удаленных сотрудников, что позволяет значительно сократить объем затрат на содержание офиса.



ТРЕБОВАНИЯ К АНДЕРРАЙТЕРУ

- Знание страхового законодательства.
- Аналитический склад ума.
- Высшее образование.
- Знание ПК на высоком уровне.
- Также часто в списке требований к андеррайтеру входит знание английского языка.



ОБЯЗАННОСТИ

Оценка стоимости объектов страхования.
Проверка документов и права собственности на объект страхования.
Анализ убыточности страхования.
Подготовка и анализ условий страхования.
Составление отчетов для руководства.
Организация сбора и анализа статистических данных.
Участие в разработке новых страховых продуктов.
Подготовка и направление претензионных писем клиентам и контрагентам.



НЕОБХОДИМЫЕ КАЧЕСТВА

Профессиональные:
Необходимо обладать знаниями в области оценки рисков по личному и имущественному страхованию, знать принципы построения страхового портфеля, юридические аспекты страхования, финансовую устойчивость страховой организации, бекетирование, формирование страховых резервов, андеррайтинг в перестраховании, урегулирование убытков.
Личностные:
Скрупулезность, аналитический склад ума.
В первую очередь специалист должен иметь аналитическое мышление, умение комплексно подойти к решению всевозможных задач.



ЗАРПЛАТА

Зарботная плата андеррайтера составляет от 35 до 70 тысяч рублей в месяц. Кроме того, возможны премии, бонусы и корпоративные скидки на продукты и услуги компании-работодателя. Средняя зарплата андеррайтера составляет 70 тысяч рублей в месяц.

{/spoiler} {spoiler title=Профессия «Риэлтор» opened=0}

Риэлтор – специалист, выполняющий посредническую функцию в сделках с недвижимостью. Он выступает сотрудником агентства или работает самостоятельно.



МЕСТА РАБОТЫ

- агентства недвижимости;
 - инвестиционные компании;
 - прочие организации, связанные с операциями в сфере недвижимости.
- Профессиональные риэлторы часто организуют свой малый бизнес или занимаются частной практикой.



ТРЕБОВАНИЯ К РИЭЛТОРУ

Знание города. Профессиональный риэлтор ориентируется в городе, умеет объяснить клиентам преимущества и недостатки жилья в том или ином районе. Также он имеет представление о разнице в стоимости аналогичных квартир в зависимости от выбранного микрорайона. Наличие личного автомобиля. Это крайне желательное условие так как работа связана с разъездами.
Грамотная устная и письменная речь. Специалист по недвижимости умеет грамотно составить объявления о продаже и общаться с клиентами.
Коммуникативность. Умение расположить к себе людей, вызвать доверие, проявить настойчивость в случае необходимости, но при этом быть дипломатичным – залог успеха агента.



ДРЕСС-КОД РИЭЛТОРА

Одежда является внешней формой выражения делового имиджа, она связана с характером и образом жизни человека. Стиль одежды всегда должен соответствовать конкретной деловой ситуации: деловой костюм и для мужчин и для женщин – вещь незаменимая, универсальная, подходящая для выхода к любому клиенту. Обратите ваше внимание на классический стиль, неброские блэкворковые цвета.
Не менее важное требование к одежде – ее опрятность. Очужденные неопрятности всегда вызывают неприятное чувство и свидетельствуют о неуважении к окружающим. Очень важно и другое элементарное требование к одежде – ее актуальность.



РАБОЧИЙ ГРАФИК РИЭЛТОРА

Работа агента по недвижимости предполагает гибкий и постоянно сдвигающийся график. Поэтому при планировании нужно учитывать следующие важные нюансы:
Непредсказуемость рабочего дня. Даже если вы вечером написали план будущего дня, не факт что, он пройдет по написанному сценарию. Вам может позвонить реальный клиент и тогда вам придется сменить свой график. Прибавьте к этому опоздания клиентов на показы и другие форсмажорные обстоятельства.
Высокая загруженность рабочего дня. В традиционном понимании тайм менеджмента необходим отдых. В пик сезона риэлтор вынужден работать весь день и без выходных. Таким образом, время на отдых уходит далеко на второй план. Риэлтор должен быть готов к высоким нагрузкам и ненормированному рабочему графику.
В такой ситуации успешному риэлтору необходимо обладать таким качеством как сверхмобильность. То есть при большом количестве встреч и показов, запланированных на неделю? успевать всегда и везде. Этот навык приходит с опытом.



ЗАРПЛАТА

Сегодня профессионалы по вопросам недвижимости востребованы, а их труд достаточно высоко оплачивается. Хотя должностные оклады риэлторов составляют всего 10-30 тыс. руб. в месяц. Основная часть доходов специалиста данной профессии составляют комиссионные от сделок с недвижимостью, которые он совершил.
Потому величина заработной платы риэлтора зависит только от его активности и уровня квалификации. У особенно трудолюбивых работников комиссионные выплаты могут составлять до 1 млн. руб. в месяц.

{/spoiler} {spoiler title=Профессия «Аудитор» opened=0}

Профессиональное самоопределение

Автор: Дмитрий Филиппов

07.09.2018 14:33 - Обновлено 21.02.2019 16:58

Аудитор — специалист, занимающийся аудитом (проверкой документов, финансовой и налоговой отчетности) и консультационной деятельностью, связанной с наладкой бухгалтерского учета. Профессия подходит тем, кого интересует экономика.

Согласно законодательству РФ (Федеральный закон от 30.12.2008г. № 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности") аудитор (от лат. *auditor* слушающий) – физическое лицо, получившее квалификационный аттестат аудитора и являющееся членом одной из саморегулируемых организаций аудиторов. Профессия аудитора трудоемкая, сложная и в то же время интересная. Она требует постоянного профессионального развития и владения большим объемом информации. Но вместе с тем эта профессия традиционно одна из самых оплачиваемых и престижных.

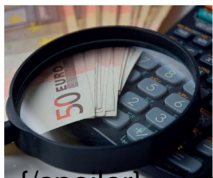
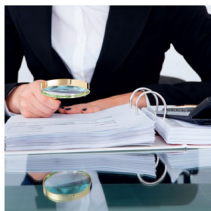


Обязанности аудитора:

- выезд на места, в компанию, где необходимо провести аудиторскую проверку;
- проверка финансово-хозяйственной деятельности организации;
- ревизия бухгалтерских документов, книг, отчетности;
- вынесение заключения, составление отчета о проделанной работе;
- консультация по вопросам наладки бухгалтерского учета, состояния финансовой и налоговой отчетности.

Необходимые профессиональные навыки и знания

- знания в области экономики, финансов;
- безупречное знание финансового законодательства;
- знание особенностей составления финансовой документации;
- умение выявлять ошибки и нарушения (уметь отличать преднамеренные ошибки от непреднамеренных);
- умение быстро вникать в производственный процесс проверяемой компании;
- знание иностранного языка (для работы в престижной фирме);
- знание программ Word, Excel, а также навыки работы с 1С, Гарант или Консультант плюс.



Также согласно Кодексу этики аудиторов от 31.05.2007г. к основным принципам поведения аудиторов относятся:

- честность;
- объективность;
- профессиональная компетентность;
- должная тщательность;
- конфиденциальность и профессиональность поведения.

{/spoiler} {spoiler title=Профессия «Бухгалтер» opened=0}

Бухгалтер — это специалист, в обязанности которого входит документальное ведение финансово-хозяйственного учета организации в соответствии с действующим законодательством.



Его задачи:

- вовремя и правильно заплатить налоги;
- отчитаться перед государственными органами и собственниками компании о полученных прибылях и убытках;
- организовать работу с клиентами и партнерами организации;
- следить за финансовым состоянием предприятия;
- вести учет операций в деятельности организации;
- составлять формы бухгалтерской отчетности;
- соблюдать законодательство РФ.

Его обязанности:

- ведение бухгалтерского учета хозяйственных операций;
- составление бухгалтерских документов;
- взаимодействие с поставщиками, банками, налоговой службой;
- учет операций с имуществом организации, источниками образования имущества и обязательств;
- составление форм отчетности и другие.

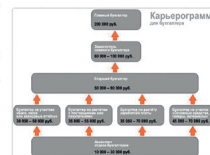
Для освоения этой профессии потребуются следующие качества:

- Усидчивость;
- Внимательность;
- Аккуратность;
- Организованность;
- Пунктуальность;
- Оперативность;
- Терпеливость;
- Дисциплинированность;
- Стремление к познанию нового;
- Обучаемость;
- Ответственность;
- Умение логически мыслить;
- Умение анализировать информацию.



Достоинства профессии:

- Постоянная востребованность на рынке труда;
- Преимущественно нормированный рабочий день;
- Постоянное совершенствование в профессиональной деятельности;
- Отличное знание законодательства;
- Стабильная работа;
- Хороший заработок, от двадцати пяти тысяч и выше;
- Большие перспективы профессионального роста в будущем:
 - карьерный рост до бухгалтера;
 - старшего бухгалтера;
 - главного бухгалтера;
 - финансового директора;
 - генерального директора компании.



{/spoiler}